



TPE conseil

Catalogue Form-actions

Certifiées Qualiopi, certification CPF en cours

Pour acquérir la théorie et les outils de base directement appliqués à votre entreprise

Les participants repartent avec les **supports pour continuer à pratiquer en autonomie après les formations.**

Formules d'accompagnement

2 formules : formation seule ou couplée avec 1h de débriefing une semaine après.

Durée : 1 journée par module

Nb de participants : de 2 à 6, possibilité de formation individuelle, contactez-moi

Contact

Mélanie DEJARDIN - **Copilote** d'entrepreneurs

06 45 17 55 92 - melanie@tpeconseil.fr - www.tpeconseil.fr

Table des matières

Parcours entrepreneuriat, les bases	3
Alignement et définition de son offre	3
Écosystème et modèle économique	4
Gestion d'entreprise et pilotage	5
Calcul de ses tarifs	6
Performance commerciale	7
Gestion du temps	8
Trésorerie et TVA	9
Indicateurs	10
Relations intra et interpersonnelles	11
Parcours entrepreneuriat, le perfectionnement	12
Résilience.....	12
Impact.....	13
Financement	14
Lecture du bilan	15
Intégration d'un collaborateur	16
Packs	17
Pack essentiel, spécial résilience.....	17
Pack essentiel, spécial impact	18
Pack complet, spécial résilience	19
Pack complet, spécial impact	20
Pack stratégies opérationnelles	21
Tarifs	22
A la carte.....	22
Packs.....	22
Comment faire financer votre formation	22
Modalités	22
Prérequis	22
Public visé.....	22
Moyens techniques et pédagogiques	22
Modalités et délais d'accès.....	23
Suivi et modalités d'évaluation	23
Modalités de suivi et d'exécution de la formation	23
Accessibilité aux personnes handicapées	23
Nature et spécialité de la formation	23
Référent administratif, pédagogique et handicap	23

Parcours entrepreneuriat, les bases

Les indispensables pour partir en mettant toutes les chances de son côté

Alignement et définition de son offre

Épanouissement du dirigeant



PRESENTATION

Envie de définir des offres qui vous ressemblent et que vous assumez ?

L'entrepreneuriat est avant tout une question de confiance en soi. Mieux se connaître est donc essentiel pour appréhender son activité et son offre. Il ne s'agit donc plus seulement de savoir quelle activité lancer mais aussi pour quelle raison, dans quel contexte, avec quelle intention, pour quels objectifs personnels, pour quelle cible, à l'aide de quelles compétences, avec quelle sensibilité, pour que cela vous corresponde le mieux.

Cette formation a pour intention de vous donner les bases pour définir votre offre en s'appuyant sur une de vos plus grandes ressources : votre personnalité.

Elle pose des fondations saines et solides pour pouvoir ensuite vous adapter sereinement aux aléas du quotidien et donc assurer la pérennité de votre entreprise dans le temps.

LES OBJECTIFS

- Identifier sa personnalité et ses rôles et missions naturels
- Savoir construire une offre adaptée à chacun

LE PROGRAMME

- Identifier ses valeurs profondes et sa raison d'être personnelle
- Identifier ses compétences et ses ressources
- Identifier sa raison d'être professionnelle, sa spécificité et ses offres commerciales
- Construire son pitch

LES DATES

- > 17 janvier 2022, Frontenas
- > 21 février 2022, Frontenas
- > 14 mars 2022, La Cordée Liberté
- > 25 avril 2022, Mix Coworking
- > 16 mai 2022, La Cordée Liberté
- > 13 juin 2022, La Cordée Liberté
- > 19 septembre 2022, Mix Coworking
- > 24 octobre 2022, La Cordée Liberté
- > 14 novembre 2022, Frontenas

Écosystème et modèle économique

Viabilité de l'entreprise



PRESENTATION

Envie de challenger les ressources et besoins humains et financiers indispensables à votre projet ?

Avoir une vision à 360° de son projet permet de ne rien oublier quand il faut aligner les chiffres pour monter son prévisionnel. Investissements, parties prenantes, aménagements, liens à tisser, temps, zone géographique, tout est questionné.

Basée sur la méthode Lego® Serious Play®, cette formation a pour intention de rendre concret votre projet en le matérialisant physiquement.

Elle pose des fondations saines et solides pour pouvoir écrire votre modèle économique sans rien oublier et en s'appuyant sur une de vos plus grandes ressources : votre personnalité.

LES OBJECTIFS

- Expliciter le contenu et les tenants et aboutissants de son projet
- Poser les bases du modèle économique de son projet

LE PROGRAMME

- Modéliser physiquement le contenu de son projet
- Identifier et modéliser les parties prenantes de son projet
- Modéliser les interactions entre toutes les parties prenantes
- Savoir traduire une modélisation en données financières et temporelles

LES DATES

- > 15 mars 2022, La Cordée Liberté
- > 15 juin 2022, La Cordée Liberté
- > 15 novembre 2022, Frontenas



PRESENTATION

Envie de maîtriser votre entreprise et ses aléas du quotidien ?

L'entreprise, comme la vie, est loin d'être un long fleuve tranquille. En comprendre les mécanismes de fonctionnement, avoir de la visibilité sur ce qui va se passer les prochains mois permet d'anticiper et de prendre plus rapidement, plus facilement et plus sereinement ses décisions.

Cette formation a pour intention de vous donner les bases de gestion d'entreprise et les bons réflexes pour anticiper les aléas du quotidien et assurer la pérennité de votre entreprise dans le temps.

LES OBJECTIFS

- Comprendre les bases de la gestion d'entreprise
- Appréhender le quotidien d'un chef d'entreprise

LE PROGRAMME

- Comprendre les rouages financiers d'une petite entreprise
- Identifier les sources de charge mentale du dirigeant
- Comprendre ce qu'est le pilotage d'entreprise et l'intérêt de le mettre en place
- Comprendre l'intérêt d'un copilote dans quelque domaine qu'il soit

LES DATES

- > 16 mars 2022, La Cordée Liberté
- > 16 juin 2022, La Cordée Liberté
- > 16 novembre 2022, Frontenas

Calcul de ses tarifs

Viabilité de l'entreprise



PRESENTATION

Envie de comprendre comment fixer vos tarifs ?

Être entrepreneur c'est être multi-casquette.

Savoir calculer ses tarifs, son taux horaire, ses marges est une des étapes les plus importantes.

Cette formation a pour intention de poser des fondations solides pour savoir calculer vos tarifs et adapter votre modèle économique au gré des changements dans votre entreprise. Et cela, dans le respect de votre personnalité, de vos envies et de vos besoins et donc en assurant la pérennité de votre activité dans le temps.

LES OBJECTIFS

- Être en capacité de construire son modèle économique
- Savoir consolider et valider son modèle économique

LE PROGRAMME

- Comprendre la mécanique de calcul de ses tarifs/taux horaires/marges
- Comprendre les notions de temps de travail productifs et non-productifs
- Savoir équilibrer son modèle économique
- Mettre en place son prévisionnel de pilotage

LES DATES

- > 19 janvier 2022, Frontenas
- > 22 février 2022, Frontenas
- > 17 mars 2022, La Cordée Liberté
- > 27 avril 2022, Mix Coworking
- > 17 mai 2022, La Cordée Liberté
- > 17 juin 2022, La Cordée Liberté
- > 4 juillet 2022, La Cordée Liberté
- > 20 septembre 2022, Mix Coworking
- > 26 octobre 2022, La Cordée Liberté
- > 17 novembre 2022, Frontenas



PRESENTATION

Envie d'avoir envie de prospecter et de transformer facilement vos prospects en clients ?

Une fois définies ses offres, ses tarifs et son prévisionnel, encore faut-il savoir les vendre et atteindre les volumes nécessaires à la viabilité de la structure. Souvent le point faible de beaucoup d'entrepreneurs.

Cette formation a pour intention de détecter les étapes de votre process de vente pour lesquelles vous n'êtes pas à l'aise et de vous donner des outils pour les travailler.

Elle pose également des fondations solides pour suivre l'efficacité de votre prospection et donc assurer la pérennité de votre activité dans le temps.

LES OBJECTIFS

- Comprendre et assumer son processus de vente
- Mettre en place son suivi de prospection

LE PROGRAMME

- Savoir détecter les blocages internes du process de vente
- Confronter ses offres à la réalité de sa cible
- Savoir adapter ses offres et se fixer des objectifs de prospection
- Comprendre l'intérêt du suivi de sa prospection et le mettre en place

LES DATES

- > 18 mars 2022, La Cordée Liberté
- > 20 juin 2022, La Cordée Liberté
- > 5 juillet 2022, La Cordée Liberté
- > 18 novembre 2022, Frontenas

Gestion du temps

Viabilité de l'entreprise



PRESENTATION

Envie d'avoir des journées efficaces tous les jours dans un temps raisonnable ?

Une fois votre activité lancée, un des risques est de se retrouver le nez dans le guidon et de ne plus avoir suffisamment de temps pour réaliser les projets et les tâches les plus importantes pour le dirigeant comme pour son entreprise.

Cette formation a pour intention de vous donner les outils pour organiser au mieux votre quotidien.

Elle pose également des fondations solides pour ne pas perdre de vue le fil rouge de votre activité et donc assurer la pérennité de votre entreprise dans le temps.

LES OBJECTIFS

- Comprendre les mécanismes à l'œuvre dans la gestion du temps
- Savoir tenir sa stratégie à l'aide de son process de gestion du temps

LE PROGRAMME

- Comprendre l'importance de la gestion du temps
- Comprendre les mécanismes qui entravent l'organisation du quotidien
- Savoir mettre en place une priorisation efficace et des processus
- Construire son process de gestion du temps
- Définir sa stratégie grâce à son process de gestion du temps

LES DATES

- > 20 janvier 2022, Frontenas
- > 23 février 2022, Frontenas
- > 21 mars 2022, La Cordée Liberté
- > 28 avril 2022, Mix Coworking
- > 18 mai 2022, La Cordée Liberté
- > 21 juin 2022, La Cordée Liberté
- > 6 juillet 2022, La Cordée Liberté
- > 21 septembre 2022, Mix Coworking
- > 27 octobre 2022, La Cordée Liberté
- > 21 novembre 2022, Frontenas



PRESENTATION

Envie de maîtriser votre compte en banque avec plusieurs mois d'avance ?

Parce qu'une entreprise rentable n'est pas forcément une entreprise solvable, la trésorerie se doit d'être surveillée comme la prunelle de ses yeux. Avoir la visibilité sur les rentrées et sorties d'argent des prochains mois/jours permet d'anticiper et de réguler votre solde bancaire au plus tôt.

Cette formation a pour intention de vous donner les outils et automatismes pour piloter votre trésorerie au quotidien.

Elle vous donne également les rouages de la TVA pour que vous soyez incollable sur le sujet.

LES OBJECTIFS

- Comprendre les différences entre rentabilité et solvabilité
- Savoir affiner sa stratégie à partir de son plan de trésorerie

LE PROGRAMME

- Comprendre la différence entre la trésorerie et le compte de résultat
- Comprendre l'importance de construire un prévisionnel de trésorerie et de le piloter
- Comprendre les rouages de la TVA
- Construire son plan de trésorerie

LES DATES

- > 21 janvier 2022, Frontenas
- > 24 février 2022, Frontenas
- > 22 mars 2022, La Cordée Liberté
- > 29 avril 2022, Mix Coworking
- > 19 mai 2022, La Cordée Liberté
- > 22 juin 2022, La Cordée Liberté
- > 7 juillet 2022, La Cordée Liberté
- > 22 septembre 2022, Mix Coworking
- > 28 octobre 2022, La Cordée Liberté
- > 22 novembre 2022, Frontenas

Indicateurs

Viabilité de l'entreprise



PRESENTATION

Envie de connaître l'état de santé de votre entreprise en un coup d'œil ?

Avoir une vision à 360° de son activité est indispensable aujourd'hui. Avoir des systèmes d'alerte et de garde-fous permet de réagir au plus vite et de s'adapter quand les écarts sont encore faibles. Quels indicateurs mettre en place, combien, comment récolter les données, quand récolter les données, comment afficher ces données et les analyser ?

Cette formation a pour intention d'identifier, de choisir et de mettre en place les indicateurs propres à votre activité et à votre personnalité.

LES OBJECTIFS

- Définir les indicateurs importants pour son activité
- Utiliser son système d'indicateurs pour adapter sa stratégie

LE PROGRAMME

- Comprendre l'intérêt de mettre en place des indicateurs
- Identifier les indicateurs incontournables et ceux spécifiques à son activité
- Créer ses indicateurs et mettre en place les relevés pour les alimenter
- Mettre en place le plan d'actions pour s'adapter aux dérives

LES DATES

- > 23 mars 2022, La Cordée Liberté
- > 23 juin 2022, La Cordée Liberté
- > 8 juillet 2022, La Cordée Liberté
- > 23 novembre 2022, Frontenas

Relations intra et interpersonnelles

Épanouissement du dirigeant

En partenariat avec 



PRESENTATION

Envie d'avoir des relations saines et durables avec tous vos interlocuteurs ?

En tant qu'entrepreneur, vous êtes amené à interagir avec de nombreuses personnes : prospects, clients, fournisseurs, partenaires, salariés. Savoir nouer des relations saines est primordiale pour la pérennité de votre activité.

Cette formation a pour intention de vous donner les outils pour gérer au mieux vos interactions. Elle pose des fondations solides pour pouvoir communiquer et nouer des relations où tout le monde y trouvera son compte.

LES OBJECTIFS

- Comprendre les notions d'intelligence relationnelle et d'assertivité
- Savoir utiliser l'intelligence relationnelle et l'assertivité au quotidien

LE PROGRAMME

- Connaître et comprendre l'intelligence relationnelle
- Développer et assumer l'intelligence relationnelle en s'appuyant sur son vécu professionnel
- Connaître et comprendre l'assertivité
- Expérimenter individuellement de nouveaux comportements créateurs de relations saines

LES DATES

- > 24 mars 2022, La Cordée Liberté
- > 24 juin 2022, La Cordée Liberté
- > 24 novembre 2022, Frontenas

Parcours entrepreneuriat, le perfectionnement

Pour aller plus loin une fois les bases acquises ou pour un besoin spécifique

Résilience

Épanouissement du dirigeant



PRESENTATION

Envie d'éviter et de savoir tirer parti des crises ?

L'entreprise n'est pas un long fleuve tranquille. Le quotidien est fait d'opportunités, comme d'imprévus ou de crises. Savoir et pouvoir saisir, s'adapter, rebondir est essentiel.

Cette formation a pour intention de vous donner les outils pour prévenir au mieux les crises, ou en sortir.

Elle pose des fondations solides pour pouvoir vous adapter sereinement aux aléas du quotidien et donc assurer la pérennité de votre activité dans le temps.

LES OBJECTIFS

- Appréhender son niveau de sérénité face à une crise potentielle
- Savoir identifier et pallier les grands points de blocage d'un projet entrepreneurial

LE PROGRAMME

- Identifier ses forces et ses faiblesses
- Identifier son niveau de sérénité
- Identifier les grands points de blocage d'un projet entrepreneurial
- Comprendre et savoir utiliser des outils de déblocage de crise
- Comprendre, détecter et savoir sortir des situations de violence

LES DATES

- > 25 février 2022, Frontenas
- > 25 mars 2022, La Cordée Liberté
- > 20 mai 2022, La Cordée Liberté
- > 23 septembre 2022, Mix Coworking
- > 25 novembre 2022, Frontenas

Impact

Épanouissement du dirigeant



PRESENTATION

Envie de faire bouger des lignes ou de réinventer votre métier pour plus de sens ?

Remettre du sens dans son activité, faire bouger les lignes sur différents sujets. Les enjeux économiques, sociétaux et environnementaux n'ont jamais été aussi grands.

Cette formation a pour intention de vous donner les outils pour définir les grandes lignes de votre mission sociale en s'appuyant sur une de vos plus grandes ressources : votre personnalité. Elle pose des fondations solides pour pouvoir vous engager et prendre des risques tout en assurant la viabilité de votre activité.

LES OBJECTIFS

- Comprendre les tenants et aboutissants de la prise en compte d'un impact sociétal
- Définir sa stratégie en prenant en compte son impact sociétal

LE PROGRAMME

- Définir la mission de son entreprise
- Définir les ressources nécessaires pour mettre en œuvre la mission de son entreprise
- Adapter ses offres et son modèle économique en tenant compte de la mission de son entreprise
- Définir et construire sa mesure d'impact

LES DATES

- > 18 janvier 2022, Frontenas
- > 26 avril 2022, Mix Coworking
- > 14 juin 2022, La Cordée Liberté
- > 25 octobre 2022, La Cordée Liberté

Financement

Viabilité de l'entreprise



PRESENTATION

Envie d'aller voir votre banquier et vos partenaires financiers sereinement ?

Souvent incontournable au démarrage d'activité, il est surtout l'occasion de poser à plat votre activité et votre personnalité, et aussi un outil de communication incroyable.

Cette formation a pour intention de vous donner les outils pour monter un business plan complet et convaincant.

Elle vous donne également les principales clés de communication avec votre banquier et vos partenaires financiers.

LES OBJECTIFS

- Comprendre l'intérêt du business plan en tant qu'outil de synthèse de son projet
- Comprendre l'intérêt du business plan en tant qu'outil de communication

LE PROGRAMME

- Appréhender la structure d'un business plan et comprendre les attendus de chaque partie
- Comprendre et savoir utiliser des outils pour restituer les attendus de chaque partie
- Construire son plan d'actions partie par partie pour réaliser son business plan

LES DATES

- > 25 janvier 2022, La Cordée Liberté
- > 7 avril 2022, Mix Coworking
- > 12 juillet 2022, La Cordée Liberté
- > 13 octobre 2022, Mix Coworking

Lecture du bilan

Viabilité de l'entreprise



PRESENTATION

Envie de savoir tirer parti de votre bilan et de comprendre le langage de votre expert-comptable ?

Bilan, compte de résultat, liasse fiscale, résultat net, résultat brut, amortissement... On ne sait pas toujours ce qui se cache derrière ces mots, et surtout les mécanismes et les liens entre les différents documents comptables et les opérations du quotidien.

Cette formation a pour intention de vous faire comprendre les rouages des documents comptables et comment s'en servir pour définir sa stratégie.

Elle vous donne également les principales clés de communication avec votre expert-comptable et votre banquier.

LES OBJECTIFS

- Comprendre l'inter-dépendance des documents comptables
- Savoir mettre les documents comptables au service de sa stratégie

LE PROGRAMME


- Jouer pour comprendre les différents documents composant une liasse fiscale et leurs liens
- Jouer pour comprendre l'impact sur les documents comptables des actions du quotidien (factures, fiches de paie, achats...)
- Identifier les grands ratios découlant du bilan
- Savoir parler le langage des banquiers et des experts-comptables
- Savoir utiliser le bilan pour construire sa stratégie

LES DATES

- > 3 février 2022, Mix Coworking
- > 8 septembre 2022, La Cordée Liberté

Intégration d'un collaborateur

Épanouissement du dirigeant

En partenariat avec 



PRESENTATION

Envie d'avoir des relations saines et durables avec vos collaborateurs ?

Intégrer un nouveau collaborateur est une étape importante dans la vie d'une entreprise, et loin d'être aisé. Cela bouleverse l'organisation du quotidien, encore plus pour le premier recrutement.

Cette formation a pour intention de vous permettre d'acquérir des outils de management pour installer une relation saine et pérenne avec un collaborateur.

Elle pose des fondations solides pour oser recruter des collaborateurs en toute sérénité et développer votre activité tout en assurant sa viabilité.

LES OBJECTIFS

- Comprendre les enjeux de l'intégration d'un collaborateur
- Apprendre à manager ses collaborateurs au quotidien

LE PROGRAMME

- Appréhender les caractéristiques des nouvelles générations
- Savoir poser un cadre / des règles
- Accompagner la délégation, le mentorat, la prise de responsabilité
- Recadrer, gérer les tensions, les conflits

LES DATES

- > 10 mai 2022, La Cordée Liberté
- > 8 novembre 2022, La Cordée Liberté

Packs

Pour maîtriser les bases ou faire un tour d'horizon complet

Pack essentiels, spécial résilience



PRESENTATION

5 jours pour maîtriser les bases indispensables de l'entrepreneuriat

L'incontournable de la gestion d'entreprise avec les outils pour anticiper les difficultés et en sortir plus facilement quand elles sont là.

LES OBJECTIFS

- Maîtriser les bases essentielles de l'entrepreneuriat
- Savoir anticiper et gérer les difficultés

LES MODULES

[Alignement et définition de son offre](#)

[Calcul de ses tarifs](#)

[Gestion du temps](#)

[Trésorerie et TVA](#)

[Résilience](#)

LES DATES

- > 21 au 25 février 2022, Frontenas
- > 16 au 20 mai 2022, La Cordée Liberté
- > 19 au 23 septembre, Mix Coworking

Pack essentiels, spécial impact



PRESENTATION

5 jours pour maîtriser les bases indispensables d'un entrepreneuriat tourné vers l'économie sociale et solidaire

L'incontournable de la gestion d'entreprise avec les outils pour générer de l'impact sociétal dès la définition des offres et des tarifs.

LES OBJECTIFS

- Maîtriser les bases essentielles de l'entrepreneuriat
- Apprendre à générer de l'impact avec son projet

LES MODULES

[Alignement et définition de son offre](#)

[Impact](#)

[Calcul de ses tarifs](#)

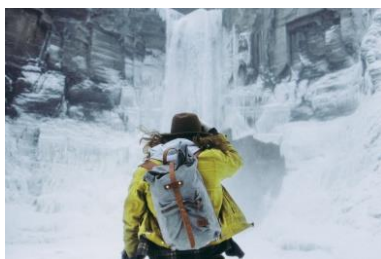
[Gestion du temps](#)

[Trésorerie et TVA](#)

LES DATES

- > 17 au 21 janvier 2022, Frontenas
- > 25 au 29 avril 2022, Mix Coworking
- > 24 au 28 octobre 2022, La Cordée Liberté

Pack complet, spécial résilience



PRESENTATION

10 jours pour construire des bases saines et solides pour pérenniser son activité

Un tour d'horizon complet de l'entrepreneuriat dont les outils pour anticiper les difficultés et en sortir plus facilement quand elles sont là.

LES OBJECTIFS

- Maîtriser les bases approfondies de l'entrepreneuriat
- Savoir anticiper et gérer les difficultés

LES MODULES

[Alignement et définition de son offre](#)

[Écosystème et modèle économique](#)

[Gestion d'entreprise et pilotage](#)

[Calcul de ses tarifs](#)

[Performance commerciale](#)

[Gestion du temps](#)

[Trésorerie et TVA](#)

[Indicateurs](#)

[Relations intra et interpersonnelles](#)

[Résilience](#)

LES DATES

- > 14 au 25 mars 2022, La Cordée Liberté
- > 14 au 25 novembre 2022, Frontenas

Pack complet, spécial impact



PRESENTATION

10 jours pour construire des bases saines et solides pour pérenniser son activité tournée vers l'économie sociale et solidaire

Un tour d'horizon complet de l'entrepreneuriat dont les outils pour générer de l'impact sociétal dès la définition des offres et des tarifs.

LES OBJECTIFS

- Maîtriser les bases approfondies de l'entrepreneuriat
- Apprendre à générer de l'impact avec son projet

LES MODULES

[Alignement et définition de son offre](#)

[Impact](#)

[Écosystème et modèle économique](#)

[Gestion d'entreprise et pilotage](#)

[Calcul de ses tarifs](#)

[Performance commerciale](#)

[Gestion du temps](#)

[Trésorerie et TVA](#)

[Indicateurs](#)

[Relations intra et interpersonnelles](#)

LES DATES

> 13 au 24 juin 2022, La Cordée Liberté

Pack stratégies opérationnelles



PRESENTATION

5 jours pour confronter les tableaux de prévisionnel à la réalité terrain

Mettre en place des stratégies pour maîtriser son quotidien et s'adapter à ses aléas est indispensable.

Ces 5 modules posent des fondations solides pour décliner votre stratégie au quotidien et donc assurer la pérennité de votre activité dans le temps.

LES OBJECTIFS

- Mettre en place la gestion opérationnelle de son entreprise

LES MODULES

[Calcul de ses tarifs](#)

[Performance commerciale](#)

[Gestion du temps](#)

[Trésorerie et TVA](#)

[Indicateurs](#)

LES DATES

> 4 au 8 juillet 2022, La Cordée Liberté

Tarifs

A la carte

2 formules :

Formation seule
400 € HT par journée par stagiaire
Soit 480 € TTC

Formation + 1h débriefing une semaine après
550 € HT par journée par stagiaire
Soit 660 € TTC

Packs

À partir de 3 formations à la carte, des temps de débriefing individuel sont offerts

Pack 3 jours : 1 200 € HT + 0,5 h de débriefing individuel offerte

Pack 5 jours : 2 000 € HT + 1 h de débriefing individuel offerte

Pack 10 jours : 4 000 € HT + 3h de débriefing individuel offertes

Comment faire financer votre formation

Vous pouvez mobiliser tous les budgets de formation à l'exception du CPF et de Pôle Emploi. Nous avons entrepris les démarches pour le CPF et espérons le proposer dans les mois à venir.

TPE Conseil est référencée Qualiopi. Vous pouvez donc utiliser votre budget de formation OPCO. (Ex: Conseil de la formation, Vivéa, AGEFICE, Constructys, AFDAS, ATLAS, Akto, FIF PL...). TPE Conseil privilégie la non-subrogation de paiement. En cas de subrogation, le devis sera majoré de 150€ HT pour couvrir le délai de paiement.

Faites une demande d'inscription et nous vous fournirons toutes les pièces pour monter votre dossier de financement.

Modalités

Prérequis

Être à la tête d'une petite structure ou être en cours de création

Public visé

Dirigeants de petites structures ou créateurs quel que soit le type d'activité

Moyens techniques et pédagogiques

- La formation se déroulera de préférence en présentiel dans les locaux de l'organisme de formation
- Pour les séances en distanciel, l'application Zoom sera utilisée pour les échanges, en combinaison avec le logiciel Klaxoon pour interagir sur les outils et mises en pratiques
- Apports théoriques oraux et utilisation de méthodologies ludiques dont la méthode Lego® Serious Play® ainsi que de programmes informatiques d'aide à la décision permettant de simuler la répercussion sur la viabilité de l'entreprise des différentes hypothèses choisies

- Les livrets de formation seront fournis en début de formation. Les accès aux logiciels utilisés seront créés en amont de la formation et donnés au début de la formation. Les moyens informatiques sont à fournir par les soins des stagiaires, l'ordinateur personnel devant être doté du tableur Excel pour effectuer les travaux dirigés réalisés au cours de la formation.
- Mise en pratique à réaliser sur place et/ou entre deux séances, l'utilisation de l'exemple des entreprises dans lesquelles travaillent les personnes en formation améliore l'efficacité de la formation

Modalités et délais d'accès

- Entretien en présentiel ou en visio
- Positionnement d'entrée par une fiche mémo
- L'inscription est effective après validation des prérequis et réception de la convention signée, accompagnée des chèques demandés. En cas de financement par un OPCO, l'inscription sera effective à l'accord de financement.
- Délai d'inscription 1 semaine avant le début de la formation, 3 semaines en cas de demande de financement par un OPCO
- Envoi par courriel de la convocation 1 semaine avant le début de la formation

Suivi et modalités d'évaluation

- Canevas graphiques et outils informatiques à compléter
- QCM global à la fin du parcours (validation > 80% de bonnes réponses)

Modalités de suivi et d'exécution de la formation

- Émargement par demi-jour de formation
- Questionnaire de satisfaction de la formation
- Attestation de fin de formation

Accessibilité aux personnes handicapées

Le contenu des formations est accessible aux personnes à mobilité réduite, aveugles, sourdes, malentendantes et souffrant d'allergies. Un devis complémentaire pourra être nécessaire en fonction du handicap. Contactez-moi pour les détails.

Nature et spécialité de la formation

Cette action de formation a pour nature (article L.6313-1) de maîtriser une méthode de gestion, de développement commercial et de connaissance de soi permettant de rentabiliser, dynamiser et pérenniser les petites entreprises et pour but (article L.6313-3) de favoriser l'évolution des emplois ainsi que leur maintien dans l'emploi et de participer au développement de leurs compétences en lien ou non avec leur poste de travail.

Référent administratif, pédagogique et handicap

Mélanie DEJARDIN – Copilote d'entrepreneurs

06 45 17 55 92 - melanie@tpeconseil.fr - www.tpeconseil.fr